Автономная некоммерческая организация дополнительного профессионального образования «Учебный центр «Развитие»
620144, г. Екатеринбург, ул. Циолковского, 27, E-mail: uc@ucrazvitie.ru ,
ucrazvitie@yandex.ru, Тел.: (343) 381-15-68, 382-79-09
Факс: 286-05-18, 286-05-19

ПРИКАЗ

от 29.12.2018 № 53

Об утверждении Положения
«Об основаниях и порядке снижения стоимости платных образовательных услуг
в АНО ДПО «УЦ «Развитие»

В соответствии с пунктом 5 статьи 54 Федерального закона от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации"

ПРИКАЗЫВАЮ:

Утвердить Положение «Об основаниях и порядке снижения стоимости платных образовательных услуг в АНО ДПО «УЦ «Развитие».

Директор М.Н. Оськина

Утверждено приказом директора

АНО ДПО «УЦ «Развитие»

от 29.12.2018 № 53

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение устанавливает основания и порядок изменения (снижения) стоимости (предоставления скидок) платных образовательных услуг, определяет категории поступающих, заказчиков (плательщиков) образовательных услуг, которым могут быть предоставлены скидки, а также устанавливает порядок их определения в АНО ДПО «УЦ «Развитие» (далее - Организация).

1.2. Настоящее Положение регулирует отношения, связанные со снижением стоимости платных образовательных услуг по договорам об оказании платных образовательных услуг в Организации.

1.3. Настоящее Положение разработано в соответствии с требованиями:

– пункта 5 статьи 54 Федерального закона Российской Федерации от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЭ «Об образовании в Российской Федерации»;

– Закона Российской Федерации от 07 февраля 1997 г. № 2300-1 «О защите прав потребителей»;

– пункта 7 Правил оказания платных образовательных услуг, утвержденных Постановлением Правительства Российской Федерации от 15 августа 2013 г. № 706 «Об утверждении Правил оказания платных образовательных услуг».

1.4. В настоящем Положении используются следующие понятия:

Договор - договор об оказании платных образовательных услуг, заключенный между Организацией и поступающим, иными физическими и (или) юридическими лицами, заказавшими платные образовательные услуги для поступающего.

Поступающий - лицо, поступающее в Организацию для прохождения обучения по программе дополнительного профессионального образования, основной программе профессионального обучения, иным программам, реализуемым Организацией за счет средств физических (юридических) лиц.

Скидка - снижение на период ее действия размера стоимости обучения на установленную в соответствии с решением директора организации величину.

Процент снижения стоимости обучения - величина скидки.

Период действия скидки - фиксированный временной отрезок учебного процесса, в течение которого поступающий вправе оплатить обучение по сниженной стоимости.

2. Основания снижения стоимости платных образовательных услуг

2.1. Организация вправе изменить (снизить) стоимость платных образовательных услуг (предоставить скидку) по договору с учетом покрытия недостающей стоимости платных образовательных услуг за счет собственных средств Организации, в том числе средств, полученных от приносящей доход деятельности, добровольных пожертвований и целевых взносов физических и (или) юридических лиц.

2.2. Основанием для предоставления скидки являются:

2.2.1. Приказ или иное решение директора об утверждении маркетинговой, профессиональной или социальноориентированной программы или о проведении соответствующей кампании (акции), которые предусматривают предоставление скидок.

2.2.2. Решение руководителя Образовательной организации о предоставлении скидки конкретному поступающему или заказчику с учетом:

- неоднократного прохождения обучения слушателем по программам, реализуемым в Организации (прохождение 2 и более программ);
- неоднократного направления на обучение заказчиком работников на обучение;
- численности группы работников, направляемых заказчиком на обучение;
- наличие трудовых отношений с Организацией.

2.3. Размер скидки определяется коэффициентом снижения стоимости платной образовательной услуги, установленным приказом директора Организации или иным его решением, в том числе в устной форме, а также в письменной форме в виде ответа по электронной почте, скайпу и т.п.

2.4. Размер скидки, как правило, не превышает 10% от утвержденной стоимости.

2.5. Размер скидки может быть увеличен с учетом конъюнктуры рынка образовательных услуг, а также в процессе торгов на электронной площадке (аукцион).

3. Порядок снижения стоимости платных образовательных услуг

3.1. При наличии соответствующих оснований поступающий (заказчик) заявляет о них менеджеру образовательного направления при подаче заявки на обучение.

3.2. Менеджер проверяет объективность основания и формирует предложение о предоставлении скидки в адрес руководителя образовательного направления.

Руководитель образовательного направления при принятии решения учитывает численность учебной группы, в которую будет зачислен заявивший о скидке (или его работники). В случае достижения рентабельной численности учебной группы, принимается положительное

решение.

В спорных случаях решение принимается директором Организации.

3.3 В отдельных случаях может быть принято решение о предоставлении скидки заместителем директора по развитию или директором единолично.

3.4 При получении обращения о предоставлении скидки принимается одно из следующих решений:

- об отказе в предоставлении скидки;
- о предоставлении скидки в соответствии с коэффициентом снижения стоимости обучения, установленной соответствующим приказом директора Организации;
- о предоставлении скидки в размере отличном от коэффициента снижения стоимости обучения, установленной приказом директора организации.

3.5 Решение по обращению доводится до поступающего или заказчика (плательщика) образовательных услуг, как правило, в устной форме.

3.6 В случае положительного решения в договоре указывается стоимость платной образовательной услуги с учетом коэффициента снижения стоимости обучения.